Erstellen sie eine SWOT-Analyse für ein (fiktives) IT-Unternehmen, dass VideoKonferenzsoftware anbietet? Es sollen Chancen und Risiken in Bezug auf die mögliche Entwicklung der Corona Pandemie analysiert werden.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Extern    Intern | Opportunities/Chancen  **-Zusätzliche Funktionen integrieren**  -**Partnerschaften mit anderen Entwicklern oder Unternehmen**  **-Steigende Nachfrage nach virtuellen Meetings** | Threads/Risiken  **-Marktüberflutung**  -Datenschutz und Sicherheit  -Veränderte Kundenbedürfnisse |
| Strengh/Stärken  -Langjährige Erfahrung  **-Technologische Expertise durch starkes Entwickler-Team**  -Kundenbindungen durch Pandemie gestärkt | SO-Strategie  -Zusammenarbeit mit anderen Entwicklern knüpfen um die Kollegen weiterzubilden  -Der steigenden Nachfrage gerecht werden (Firmen-Bundles anbieten und den Preis der Lizenzen somit anpassen) | ST-Strategie  Alleinstellungsmerkmale unserer Software (z.B. Dienste integrieren)  -Ständige Weiterentwicklung der Software, um Kundenwünschen auch nach Pandemie gerecht zu werden (ggf. Open-Source anbieten) |
| Weaknesses/Schwächen  **-Wettbewerbsdruck**  **-Abhängigkeit von der Pandemie**  **-Eingeschränkte Expansion** | WO-Strategie  Expansionsmöglichkeiten durch stetige Weiterentwicklung und Marktanalysen ausmachen und sinnvoll nutzen | WT-Strategie  -Datenschutz erhöhen (z.B. Zwei-Phasen-Authentifizierung anbieten) und damit werben |